

Fit für den Verkauf von Schmuck

Als quer- oder wiedereinsteigende Verkaufspersönlichkeit in die Juwelierbranche erlangen Sie mehr Sicherheit im Beraten und Verkaufen von Schmuck. **Die Fachmodule Diamanten, Edelsteine, Perlen und Schmuck** ermöglichen Ihnen dank hohem Praxisbezug, Ihr neu erworbenes Fachwissen kundenorientiert und gewinnbringend in das Verkaufsgespräch einzubringen. Inhaltlich orientieren sich die Module an den Fachthemen der überbetrieblichen Kurse (üK) für die Lernenden der Branche Schmuck-Edelsteine-Uhren. Entscheiden Sie selber, welche Module Ihren Bedürfnissen entsprechen.



Modul 4: Erfolgreich Schmuck mit Farbsteinen verkaufen

Farbsteine strahlen durch ihre Farben- und Varietätenvielfalt eine besondere Faszination auf uns aus. Ihre individuellen Eigenschaften sind massgebend für die Wahl der Schmuckvariante in Bezug auf deren Alltagstauglichkeit. Die spezifischen Behandlungsmethoden zur Qualitätsverbesserung der Steine, stellen eine zusätzliche Herausforderung dar. Entsprechendes Fachwissen befähigt Sie dazu, Ihrer Kundschaft Behandlungsart und Auswirkung transparent und verständlich zu vermitteln.

Mit Ihrem neu erworbenen Wissen bieten Sie der Kundschaft eine professionelle Beratung und unterstützen diese bei der Auswahl des passenden Schmuckstückes mit Farbsteinen.

Learning «on the job»: Der Besuch im SSEF Edelstein Labor in Basel ermöglicht Ihnen einen Einblick in die Analyse von Farbsteinen und die Erstellung von Expertisen für Diamanten, Farbsteine und Perlen.

Zielgruppe:	Quer- und Wiedereinsteigende in die Schmuckbranche
Voraussetzung:	<ul style="list-style-type: none">• Sie arbeiten in einem Schmuckgeschäft• Bereitschaft zum Selbststudium / ausführen von Aufträgen• Gute Deutschkenntnisse sind Voraussetzung• Verfügbarkeit von technischen Hilfsmitteln: Smartphone, Tablet oder Laptop
Inhalt:	<ul style="list-style-type: none">• Kommerziell wichtigste Edelsteine / Schmucksteine• Chemisch-physikalische Eigenschaften• Qualitätsmerkmale• Pflege und Serviceleistung von Schmuck mit Farbsteinen• CIBJO Handels-Richtlinien bezüglich: Synthesen, Behandlungen, Imitationen und ethische Grundsätze
Handelskompetenzen:	Professionelles Beraten und Verkaufen von Schmuck mit Edelsteinen und Schmucksteinen unter Berücksichtigung der «CIBJO Handelsrichtlinien»
Methodik / Didaktik:	Erwachsenengerechter, handelskompetenzorientierter Unterricht mit hohem Praxisbezug
Kursunterlagen:	Als Kursunterlage dient das Buch „Schmuck Edelsteine Uhren“, welches im VSGU-Shop https://vsgu-ashb.ch/mitglieder/mitglieder-shop bezogen werden kann

Gruppengrösse: 6 - 15 Teilnehmer:innen

Abschluss: Kursbestätigung bei 100 % Kursbesuch

Referentin: Teresa Sarta, Gemmologin und Diamantgutachterin DGemG mit langjähriger Erfahrung in der Schmuck- und Uhrenbranche, Mitglied der Schweizerischen Gemmologischen Gesellschaft SGG, üK Referentin Detailhandel Schmuck, Edelsteine und Uhren, Erwachsenenbildnerin.

Kursdaten:

Tag 1:

Datum: Montag, 28.10.2024

Zeit: 08:45 – 13:00 Uhr

Ort: Schule für Gestaltung, Ausstellungsstrasse 104, 8005 Zürich → [Standort](#)

Tag 2:

Datum: Montag, 04.11.2024

Zeit: 08:45 – 13:00 Uhr

Ort: Schule für Gestaltung, Ausstellungsstrasse 104, 8005 Zürich → [Standort](#)

Tag 3:

Datum: **Mittwoch**, 20.11.2024

Zeit: **vormittags → genaue Zeitangabe folgt**

Ort / Programm: SSEF, Schweizerisches Gemmologisches Institut, Aeschengraben 26, 4051 Basel
→ [Standort](#) / [Webseite](#)

Kosten Modul 4:

Mitglieder VSGU: CHF 400.00

Nichtmitglieder VSGU: CHF 800.00

Anmeldung:

Der Kurs findet definitiv statt und es gibt noch verfügbare Plätze.

Melden Sie sich via Mail education@vsgu-ashb.ch bis **14. Oktober 2024** an.